



Ministero della Giustizia

Sistema Informativo del Casellario Certificato Penale del Casellario Giudiziale (ART. 25 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 23652/2019/R

Al nome di:

Cognome **SILVESTRO**
Nome **MARCO**
Data di nascita **28/06/1966**
Luogo di Nascita **TORINO (TO) - ITALIA**
Sesso **M**

sulla richiesta di: **INTERESSATO**
per uso: **AMMINISTRATIVO (ART. 25 D.P.R. 14/11/2002 N.313)**

Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

NULLA



ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI TORINO

TORINO, 02/04/2019 15:29



IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO
(ODDENINO GIUSEPPE)

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.

INFORMAZIONI PERSONALI

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

Silvestro Marco

Sesso Maschile | Data di nascita 28/06/1966 | Nazionalità Italiana

03/2019–alla data attuale

Quadro di direzione, vendite e marketing

Fornoo sas, Grugliasco (Italia)

Responsabile commerciale

Incaricato di massimizzare le vendite dell'impresa proponendo obiettivi realistici e raggiungibili per far crescere il più possibile i ricavi aziendali.

Gestisco e sviluppo le dimensioni della clientela per fidelizzare i clienti già acquisiti e conquistarne di nuovi, pianificando le campagne promozionali per il lancio dei prodotti in vendita.

05/2018–02/2019

Agente commerciale

Sistemi Ufficio TLC, Torino (Italia)

Agente - Consulente multiservice per le aziende

Consulenza sulla vendita di servizi alle aziende multiutility (Luce, Gas, Telefonia), noleggio auto a lungo termine, noleggio operativo e strumentale.

12/2017–04/2018

Tecnico della sicurezza

Verisure Italia S.r.l., Leini (Italia)

Consulente tecnico commerciale per la sicurezza

Vendita di servizi forniti tramite la raccolta di ordinativi di acquisto presso il domicilio del consumatore finale o nei locali dove il consumatore si trova per motivi di lavoro. Ricerca attiva di opportunità con azioni door to door sul territorio. Partecipazione a fiere e mercati per la promozione della società. Installazione del sistema di sicurezza assicurandosi preventivamente che il sistema risponda ai protocolli di sicurezza aziendali.

01/2015–10/2017

Imprenditore e dirigente

4Krabs S.r.l. - Hamburgeria di Eataly, Settimo Torinese (Italia)

Amministratore delegato - Servizi di ristorazione e market di prodotti alimentari

Gestione dell'amministrazione del locale, relazioni con grandi clienti, banche e fornitori; gestione del personale operante presso la struttura; pianificazione e gestione del piano di sviluppo del punto vendita; relazioni con casa madre per politiche commerciali e di vendita con particolare cura alle campagne promozionali. Gestione della area comunicazione e social della ristorazione e vendita prodotti. Interfaccia con consulenti esterni per gestione paghe e tenuta della contabilità. Responsabile del sistema HACCP e responsabile del servizio prevenzione e protezione.

07/2014–12/2014

Specialista delle funzioni amministrative e commerciali delle imprese

Cosmo Dati S.r.l., Torino (Italia)

Account Manager

Redigere piani commerciali con responsabilità dei risultati conseguiti nell'ambito dell'attività aziendale; negoziare con i clienti acquisiti i termini inerenti la fornitura del prodotto; seguire il trend del mercato e le tendenze del settore, valutando la diretta concorrenza. Sviluppare nuovi business ampliando il

portafoglio clienti o con la clientela già acquisita.

- 07/2012–01/2014 **Specialista delle funzioni amministrative e commerciali delle imprese**
Rebel S.r.l., San Mauro Torinese (Italia)
Key Account e Business development - Servizi di stampa digitale e gestione documentale
Elaboro le strategie commerciali della società pianificando le azioni correttive; conduco la trattativa finale tra il cliente e l'azienda, perseguo gli obiettivi aziendali, sia in termini quantitativi che in termini qualitativi. Con opportuna informazione e intuito colgo le eventuali opportunità che il mercato di riferimento offre, definendo le strategie e le azioni più consona alla situazione. Seguo inoltre direttamente uno dei maggiori clienti della società pianificando con esso l'attività produttiva ed il miglioramento continuo.
- 10/2010–05/2015 **Quadro di direzione, servizi alle imprese**
Microshop S.r.l., Torino (Italia)
Project Manager - Servizi informatici per le aziende e la P.A.
Rappresento la società verso il cliente per la realizzazione del progetto affidatomi con la responsabilità di assicurare il rispetto dei costi, dei tempi e della qualità concordati e soprattutto il raggiungimento della soddisfazione del committente.
Progetto di rilevare quote della società per acquisirne la proprietà.
- 01/2009–10/2010 **Quadro di direzione**
Future Logistics S.r.l. - Traspotitalia S.r.l., Torino (Italia)
Direzione Azienda di Logistica
Apertura di cantiere presso cliente e presa in carico delle attività della logistica in uscita; la società da me diretta si occupa della gestione operativa dell'attività di Handling – Picking – Loading / Unloading presso il magazzino Prodotti Finiti del cliente. Responsabilità nella scelta delle risorse, formazione delle stesse con l'individuazione degli strumenti di lavoro più idonei alla mansioni affidateci dal cliente; coordinamento e responsabilità commerciale verso il cliente/direttore di stabilimento. Tenuta della contabilità e organizzazione dei turni di produzione delle risorse. Su richiesta del cliente mi occupo direttamente dell'analisi dei processi interni con obiettivo di revisionare e migliorare la qualità del servizio, ridurre i costi ed aumentare l'efficienza del magazzino prodotti finiti.
- 2006–03/2008 **Quadro di direzione, vendite e marketing**
Satiz Srl, Torino (Italia)
Responsabile Gare di Appalto – Account progetti speciali
Scouting delle opportunità di finanziamento dei Bandi nazionali e comunitari e delle gare d'appalto; gestire la verifica dei requisiti di partecipazione nonché lo studio di fattibilità dei progetti; gestire la presentazione ed istruttoria delle domande e della documentazione di gara nonché la gestione amministrativa. Individuazione di partner strategici per la partecipazione a progetti complessi e stesura di contratti di collaborazione in esclusiva. Gestione rapporti con la Pubblica Amministrazione con studio e presentazione progetti dedicati al miglioramento dell'efficienza dei processi con particolare attenzione ad evidenziare il risparmio economico nelle soluzioni presentate.
Nel corso di questi anni ho costruito una solida esperienza nel settore dell'editoria dalla gestione produttiva, economica alla ideazione di progetti complessi in abito comunicativo.
- 1999–2006 **Quadro di direzione, servizi amministrativi e finanziari**
Satiz Srl, Torino (Italia)
Responsabile Controllo di Gestione
Inizialmente come incaricato amministrativo della Divisione Editoria Tecnica fino alla creazione dell'area amministrativa in capo alla divisione di cui mantenevo la responsabilità per la gestione del Ciclo attivo e Passivo. Inoltre organizzazione dell'area di controllo di gestione locale che curavo in prima persona per fornire al Capo divisione il costante andamento del Business.
Nel 2002 chiamato al controllo di gestione centrale dell'azienda fino ad assumere la piena responsabilità nel 2005 con dipendenza diretta dall'A.D. con compiti di: rendiconti mensili e analisi

degli scostamenti di fatturato/volumi/margini rispetto al budget; rendiconti finanziari; analisi progetti di investimento(ROI); responsabilità della struttura amministrativa/controllo di gestione; analisi e programmazione dei flussi finanziari; rapporti con le banche e società di factor; supporto al management nelle scelte di business; reporting verso il CdA e la proprietà negli Stati Uniti in formato GAAP; redazione del Bilancio Societario secondo la normativa di legge vigente, consolidando i dati delle due controllate estere. Mi sono anche occupato come responsabile della scelta del nuovo sistema gestionale e al suo start-up, messa a regime riorganizzando i processi interni all'azienda.

1989–1999 Impiegato d'ufficio

Iveco SpA, Torino (Italia)

Inizialmente redattore di documentazione tecnica per veicoli industriali successivamente Gestione Produzione Editoriale/Commerciale per le Pubblicazioni Tecniche IVECO con responsabilità del approvvigionamento del magazzino tramite la gestione di fornitori esterni, rendicontazione dei costi e ricavi e analisi dei fattori di scostamento rispetto al Budget del Reparto di produzione. Gestione procedure di approvvigionamento stabilimenti produttivi e pianificazione distribuzione documentazione alla rete assistenziale

1987–1988 Aspirante Agente assicurativo

Alleanza Assicurazioni, Chivasso (Italia)

Vendita prodotti assicurativi e riscossione quietanze su una zona assegnata.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1999–2002 Diploma di Economia e Commercio sospeso dopo due anni

Amministrazione Aziendale dell' Università di Torino, Torino (Italia)

09/1980–06/1985 Diploma di Perito Elettrotecnico

I.T.I. Internazionale, Torino (Italia)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Lingue straniere

inglese

COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
A2	B2	A2	A2	A1

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato
 Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

- Capacità di interazione con clientela vendita al dettaglio
- Capacità di gestione contatti con Enti pubblici e privati.
- Capacità di relazione/gestione con fornitori.
- Capacità di lavorare in ottica problem solving.
- Capacità di collaborare con colleghi e Responsabili.

Tutte le competenze sono state acquisite nelle esperienze lavorative succitate.

Competenze organizzative e gestionali

- Capacità di organizzare un punto vendita
- Capacità di organizzare e gestire risorse
- Capacità di reporting a Responsabili /Amministratori.
- Capacità di lavorare per risultati.

- Capacità operativa attiva e propositiva
 - Capacità di analisi e gestione delle criticità dei progetti in corso.
- Tutte le competenze sono state acquisite nelle esperienze lavorative succitate.

Competenze professionali

- Conoscenze di prodotti nel mondo agroalimentare
- Preparazione del business plan
- Capacità di gestione momenti di crisi aziendale
- Preparazione Bilancio di esercizio secondo la IV Direttiva CEE
- Capacità di relazione con stakeholders
- Capacità di BPR
- Capacità di pianificazione strategica

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

Windows, Office, Internet, Mac OsX, AS400, Sw Adobe, Blog, Sw Grafica, Progettazione siti Internet, Gestore pagine Facebook - Livello di uso e conoscenza: alto – PC e MAC

Altre competenze

Fondatore e ex-Presidente di una associazione di volontariato, da sempre impegnato nel sociale e nel volontariato.
 Sono un buon ascoltatore, riflessivo, disponibile.
 Sono una persona analitica e logica
 Lettura, Musica, Cinema, Cucina, Sci di fondo, Degustazione Vino e Birra, Homebrewing

Patente di guida

B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Corsi

- Somministrazione di alimenti e bevande e l'esercizio di attività di commercio nel settore merceologico alimentare
- Prevenzione e protezione dai rischi per datori di lavoro – ASQ Consulting Torino
- Food and Beverage Management – Betaformazione
- Marketing e Vendite – INFOR/SAA Torino
- Gestione delle Risorse Umane – INFOR/SAA Torino
- Elementi di Paghe e Contributi – INFOR/SAA Torino
- Finanza Aziendale – INFOR/SAA Torino
- SAP moduli FI-MM-SD
- Marketing & Commerciale - ISVOR Fiat Torino
- Contabilità Aziendale – Ente di Formazione SLI Torino
- Controllo di Gestione - Mario Fochi Associati Torino
- B.P.R. Progettazione ed attuazione - Galgano Milano
- Sviluppo e manutenzione Software – Executrain Torino

Appartenenza a gruppi / associazioni

- M.A.S.C.I. - Movimento Adulti Scout Cattolici Italiani

- AIP - Associazione Italiana Parkinsoniani
- ANA - Associazione Nazionale Alpini Sez. di Settimo Torinese

Trattamento dei dati personali

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 del Regolamento UE 2016/679 relativo alla protezione delle persone fisiche con riguardo al trattamento dei dati personali.